

# SPORT

# GREMIMOTOR.COM

Gremi del Motor



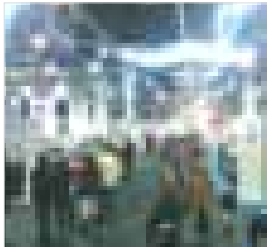
Nº13 Diciembre 2010 REVISTA I WEB DEL GREMI DE VENEDORS DE VEHICLES A MOTOR [www.gremimotor.com](http://www.gremimotor.com)



## Ford Mustang 2011

El regreso de una Leyenda

Info: [www.tmcars.es](http://www.tmcars.es)



Éxito de participación y ventas

Las ventas en el Salón Ocasión 2010 superaron los 14 millones de Euros



Nuevo Citroën C4

Tecnología Micro-Híbrida Elegante y con Carácter

.....¡Pruébalo!



Reducir la sinistralitat viària fins al 15%  
Objectiu de Trànsit pel 2011

[www.GREMIMOTOR.com](http://www.GREMIMOTOR.com)

BORSA VO

Les millors ofertes de vehicles d'ocasió i Km 0 revisats i garantits pels professionals del Gremi del Motor

... i totes les Ofertes On-Line!

5 estrelles Euro NCAP para el MINI Countryman



**LEA Cars**

Edifici: Plaça Major, 73  
08002 - BARCELONA (Cataluña)  
Tel: 93 720 72 20  
Fax: 93 720 74 81  
[www.leacars.com](http://www.leacars.com)

ESPECIALISTAS EN IMPORTACIÓN



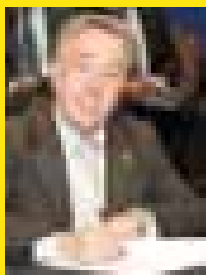
FORD MUSTANG PREMIUM  
Año 2010

FORD MUSTANG SHELBY GT500  
Año 2008



CHEVROLET CAMARO RS  
Año 2010

DODGE RAM 1500 QUAD CAB 4X4  
Año 2010



**MIQUEL DONNAY**  
President del Gremi del Motor  
de Catalunya i Província

A pocs dies d'iniciar les festes de Nadal, des del Gremi de Venedors podem dir que ja hem estat de celebració. Ens referim a l'èxit aconseguit en la darrera edició del Saló Ocasión celebrada del 27 de novembre al 8 de desembre, del qual estem gratament satisfets, i més tenint en compte un entorn tan difícil com és l'actual.

Amb una assistència de més de 33.000 persones i un valor de vendes superior als 14 milions d'euros (s'han venut la meitat dels vehicles exposats i 200 més seran entregats en el propers dies en diferents concessionaris), s'ha aconseguit mantenir les dades de l'any anterior.

Aquests bons resultats han estat possible gràcies a l'excel·lent relació qualitat preu, promocions i descomptes oferits pels expositors a tots els compradors de la fira, esforç que des del Gremi agraiem.

Fent balanç de l'any que estem acabant, els resultats generals en el mercat de vehicle d'ocasió a Catalunya també han estat satisfactoris. En dades de Gener-Octubre 2010, a Catalunya, per cada vehicle nou venut, se n'han venut 2,5 d'usats.

Aquesta tendència ve lligada a la davallada de vendes de cotxes nous viscuda en els darrers 3 anys, fet que ha produït un embelliment de l'actual parc d'automòbils. Aquest fet es tradueix en un escenari en el que hi ha un nombre de vehicles de més de deu anys més elevat que mai.

Des del Gremi creiem que aquest vehicles vells han de ser substituïts per altres de més nous per motius de tant de pes com la seguretat i els nivells de contaminació que aquests comporten. Aquí doncs, el vehicle d'ocasió és una bona opció per aquells que busquen una bona relació qualitat-preu a l'hora de comprar un vehicle. En aquest sentit, com ja us hem dit en altres ocasions, la placa identificativa del Gremi us ajudarà a reconèixer tots aquells establiments de confiança.

Esperem que la tendència a l'alça que estem vivint en el mercat de vehicle d'ocasió (per petita que sigui) també s'estengui a la resta de sectors, i que amb treball i optimisme per part de tots, puguem celebrar molt més èxits en aquest any que estem apunt d'estrenar.

**Bones festes a tothom!**

Miquel Donnay  
president del GVMM

## GREMIMOTOR.com

President	Miquel Donnay
Secretari General	Joan Blancafort
Direcció	Vicenç Cascajo Josep M <sup>a</sup> Satué
Redacció	Gremimotor
Maquetació	Mercè Ricart Marc Gispert
Publicitat	Publigremi, S.L. C./ Angli, 9 - Tel. 93 280 15 00 publi@publigremi.com

# Guia del comprador

## EMPRESSES AGREMIADES A GVMM DE LA PROVINCIA DE BARCELONA I COL-LABORADORES DE GREMIMOTOR.COM

<b>COTXES</b>	<b>ITALIAN MOTOR VILLAGE BARCELONA</b> T.93 374 76 30. 08940 Cornellà LL.	<b>MAVISA</b> T. 93 745 14 14. 08206 Sabadell.	<b>AUTOMOCIÓ CARDEDEU</b> T. 93 841 89 39. 08440 Cardedeu
<b>AUDI - VW</b>	<b>TURIAUTO, S.A.</b> T.93 661 52 00. St. Boi de Llobreg.	<b>PORSCHE</b>	<b>AUTOMÓVILES EL MÁZ BARATO, S.L.</b> T. 93 223 86 87. 08038 Barcelona
<b>CENTRAL IMPORT, S.L.</b> T.93 817 17 28. 08720 Vilafranca P	<b>FORD</b>	<b>CENTRO PORSCHE BARCELONA</b> T. 902 200 911. 08908 L'H Llob.	<b>AUTOMÓVILES 3DARC</b> T. 93 274 46 26. 08033 Barcelona
<b>GRUPO LETAMENDI, S.L.</b> T. 93 453 88 00. 08011 Barcelona	<b>BRUNO MOLLET, S.L.</b> T. 93 497 03 33. 08100 Mollet V.	<b>RENAULT</b>	<b>MODERNMOVIL</b> T. 93 309 27 20. 08005 Barcelona
<b>MOTORSOL IMPORT, S.L.</b> T. 93 325 08 00. 08015 Barcelona	<b>DONNAY MOTOR 2000</b> T. 93 292 70 00. 08015 Barcelona	<b>GRUP AUSER</b> T. 902 48 49 00. 08203 Sabadell	<b>MOVENTO</b> T. 937 484 996. Sabadell
<b>NOU MOTOR</b> T. 93 872 33 32. 08241 Manresa.	<b>MODERNMOVIL</b> T. 93 309 27 20. 08005 Barcelona	<b>SEAT</b>	<b>RENOVATIO CARS</b> T. 93 490 28 93. 08028 Barcelona
<b>SARSA</b> T. 93 731 88 28. Terrassa / Manresa	<b>SEPAUTO MOVIL, S.A.</b> T. 93 785 23 00. 08227 Terrassa	<b>AUTO INDEPENDENCIA, S.A.</b> T. 93 456 22 82. 08026 Barcelona	<b>VICEVERSA 360</b> T. 93 812 30 27. 08551 Tona
<b>BMW - MINI</b>	<b>HONDA</b>	<b>CATALUNYA MOTOR</b> T. 93 298 25 04. 08040 Barcelona	<b>OK AUTOMOCIÓ</b> T. 93 243 91 05. 08030 Barcelona
<b>AUTO BUIGAS, S.L.</b> T. 93 204 55 52. 08017 Barcelona	<b>IBERTECNO</b> T. 93 505 48 00. 08006 Barcelona	<b>GARAJE RIO, S.L.</b> T. 93 680 08 84. 08750 Molins de Rei	<b>TM CARS</b> T. 93 733 75 35. 08223 Terrassa
<b>KELDENICH</b> T. 93 212 45 00. 08022 Barcelona	<b>HYUNDAI</b>	<b>LESSEPS MOTOR, S.A.</b> T. 93 285 75 75. 08023 Barcelona	<b>MICROCOTXES</b>
<b>MOTOR CADÍ, S.A.</b> T. 93 876 10 11. 08272 St. Fruitós de Bages.	<b>SSANGYONG-ISUZU</b>	<b>SKODA</b>	<b>MINICARS CATALUNYA, S.L.</b> T. 93 652 17 53. 08830 St. Boi LL.
<b>CITROËN</b>	<b>COBO CONCESIONARIS</b> T. 93 462 78 50. 08930 St. Adrià B.	<b>SSANGYONG - TATA</b>	<b>VARIS</b>
<b>AUTOTÈCNIC CARS, S.L.</b> T. 93 458 08 34. 08037 Barcelona	<b>MERCEDES BENZ</b>	<b>AUTOMÓBILS BESOLÍ, S.L.</b> T. 93 810 55 23. 08800 Vilanova i la Geltrú.	<b>DEKRA</b> T. 902 500 316 www.dekra.es
<b>CITROËN BADAL 81</b> T. 93 227 46 00. 08014 Barcelona	<b>STERN MOTOR</b> T. 93 748 44 84. Sabadell / Sant Quirse / Terrassa	<b>VOLVO</b>	<b>MACAU &amp; LLUZAR ASESORES</b> T. 93 454 16 63 www.macau-lluzar.com
<b>GARAJE CONDAL, S.A.</b> T. 93 716 18 66. 08208 Sabadell.	<b>NISSAN</b>	<b>AUTOSAENZ, S.A.</b> T. 93 200 90 00. 08021 Barcelona	<b>MENSAELECT</b> T. 93 360 04 45. 08027 Barcelona Autocontact T. 91 340 00 22. 28027 Madrid
<b>COMERCIAL CITROËN</b> T. 93 661 46 16. Sant Boi	<b>MOTOR LLANSÀ</b> T. 902 150 350. 08029 Barcelona	<b>RONDA 15, S.L.</b> T. 93 339 28 28. 08028 Barcelona	
<b>J.P. CARRIÓN</b> T. 93 335 54 00. 08901 L'H de LL.	<b>TALLERES TODDIESEL, S.L.</b> T. 93 221 30 80. 08005 Barcelona	<b>MULTIMARCA</b>	
<b>FIAT - LANCIA - ALFA</b>	<b>OPEL</b>	<b>AUTO CLOT</b> T. 93 455 60 79. 08013 Barcelona	
<b>AUTO 88, S.A.</b> T. 93 232 97 11. 08013 Barcelona	<b>MASTERNOU</b> T. 93 313 59 12. 08020 Barcelona T. 93 243 91 00. 08030 Barcelona		
	<b>PEUGEOT</b>		
	<b>AUTO COMERCIAL MAAM</b> T. 93 264 95 00. 08907 L'H Llob.		

## GREMIMOTOR la plataforma de comunicació del Gremi del Motor es consolida

**Durant l'any 2010 els mitjans de comunicació del Gremi del Motor es consoliden en l'espai del motor.**

- El portal de venda de VO del Gremi assoleix xifres importants durant el 2010: 35157 visites (el 80% nous vists) que es van consultar 276.557 vehicles. (segons Google Analytics). Gremimotor.com, a més ha estat el buscador de les dos fires de VO més importants de Barcelona: el Low Cost Motor (Maig) i el Saló del Vehicle Garantit passat, ambdues a Fira Barcelona-Montjuïc.
- La revista GREMIMOTOR suplement de l'SPORT, diari esportiu que compta amb 590.000 lectors

(segons EGM) també es posiciona amb força, i amb aquest ja van 13 números, més de 120 pàgines publicades el 2010 amb notícies, novetats i informacions, consells, trànsit, seguretat,... així ha estat possible gràcies a la col·laboració dels agremiats que han apostat per un mitjà propi 100% Gremi.

- Km0 al Canal 33, que ha vist la llum gràcies a l'acord del Gremi i TV3, i la col·laboració d'empreses com Movento, Catalunya Motor, Buigas o Fira de Barcelona.
- Km0 presentat pel degà periodista del motor Sebastià Roca, amb molts Dakars, grans premis i raids a les seves esquesnes, ha estat la novetat del 2010, a la

graella del canal autonòmic: el primer programa d'usuari amb comparatives, proves, documentals i novetats, que està generant audiències acumulades mensuals de 800.000 espectadors, superant amb escreix les rúbriques espectaculars: el motor i la benzina interessan al públic.

2011 s'ens presenta amb novetats: definitivament el nou portal per motos, revista mensual amb el GOL, nous programes Km0, amb vehicles clàssics, motos, tunings... les revistes mensuals a l'Sport,... tot per informar i entretenir a l'usuari i a l'aficionat al motor, des d'un punt de vista del professional.



## ¡ATENCIÓN! TALLERES DE AUTOMÓVILES

Cobramos de las aseguradoras en 7 días  
¡Sin comisiones!

93 360 04 45 - [www.mensaelect.es](http://www.mensaelect.es)

**Mensaelect** Sistemas de gestión electrónica

Avda. Meridiana, 354 3º A-B 08027 BARCELONA - [info@mensaelect.es](mailto:info@mensaelect.es)

# Ford Mustang V-6 2011, un salto tecnológico

El Ford Mustang del 2011 cuenta con 305 caballos de fuerza de rendimiento con un nuevo motor totalmente construido en aluminio con doble árbol de levas a la cabeza y con un consumo de 7,8 l/100 km. en carretera con una transmisión automática de seis velocidades y diversión para los conductores en casi cualquier camino.

**P**ara el 2011, el nuevo motor de 3,7 litros Duratec 24 válvulas V-6 del Mustang utiliza ingeniería avanzada que ofrece gran potencia y economía. La Sincronía Variable Independiente del doble Árbol de levas (Ti-VCT) ajusta el tren de válvulas en milisegundos. La construcción en aluminio significa que su peso es ligero. Es un motor diseñado para producir torsión a bajas velocidades, una velocidad máxima de 7.000 rpm y producir la música mecánica que encanta a los enamorados de los cupes deportivos. "Este motor transforma completamente al Mustang," comentó Derrick Kuzak, vicepresidente del grupo de Desarrollo de Productos Globales. "Todo lo que la gente aprecia de este auto esta allí todavía, pero bajo el cofre hay un motor V-6 que utiliza tecnología de alto nivel para ofrecer potencia, sensación, eficiencia de com-

bustible, incluso el sonido característico de los mejores cupes del mundo." **Nuevo motor V-6 de 3,7 litros** Con el Ti-VCT operando en las cuatro válvulas de cada cilindro, el nuevo Mustang V-6 produce significativamente más caballos de fuerza y torsión (305 hp y 280 lb-pie) hacia las ruedas traseras que su antecesor, no obstante de tener un tamaño menor. La sensación detrás del volante es como ningún otro Mustang que se haya producido. El alto desempeño se debe en parte al Ti-VCT, que permite un control variable de la operación de las válvulas en todo el rango de revoluciones. Un sistema de inducción de aire frío y escapes dobles le dan al motor una respiración natural con una línea roja en las 7,000 rpm y una respuesta casi instantánea a la acción del acelerador. Un carter de aluminio vaciado de



sumidero profundo proporciona intervalos de cambio de aceite de 10,000 millas, que ahorran dinero a sus dueños y reducen el manejo de aceite usado. El nuevo sistema de escape doble es meloso en marcha en vacío pero surge con un rugido a plena aceleración, dejando al conductor del Mustang saber que está al volante de un cupe deportivo de clase mundial. **Mejoras en el tren motriz** Los conductores pueden aprovechar aún más el desempeño del nuevo motor V-6 por medio de la transmisión manual completamente nueva de seis velocidades

o una automática de seis velocidades. **Lo último en tecnología** Para mejorar la comodidad y seguridad en el Mustang 2011, desde la disponibilidad de la última versión de Ford SYNC<sup>®</sup>, con aplicaciones tales como información

de tráfico, direcciones y 911 Assist<sup>™</sup>, así como el reporte de salud del vehículo, hasta el sistema AdvanceTrac<sup>®</sup> Electronic Stability Control, que complementa el sistema de control de tracción en todas las velocidades y el sistema de frenos antibloqueo (ABS).

FICHA TÉCNICA	GT V8 5.0	V6 3.7
Potencia	412 CV	305 CV
Motor	V8	V6
Cilindrada	5.000 cc.	3.700 cc.
Velocidad máx. km/h.	311 Km/h	280 Km/h
Consumo mixto l/100 Km	13	11,6

Más información: **TM CARS Tel.: 93 733 75 35 - www.tmcars.es**

## ESTRENA UN SEAT Y... ¡HAZTE UN REGALO!



**SEAT IBIZA SC**  
1.3 88 CV  
PRECIO 9.400 €

**SEAT IBIZA**  
1.8 TSI 130 CV  
PRECIO 16.800 €

**SEAT LEÓN**  
1.4 85 CV  
PRECIO 13.400 €

**SEAT ALTEA**  
1.4 85 CV  
PRECIO 13.400 €

¡ESCOJE ENTRE 50 DIFERENTES!\*



Y 45 MÁS!

\*Opciones de regalo disponibles de 1.100 € a 1.100 €. Se requiere un importe de 10.000 € de SEAT. SEAT no se responsabiliza de los precios y condiciones de venta de los productos de regalo. SEAT no se responsabiliza de los daños o pérdidas de los productos de regalo. SEAT no se responsabiliza de los daños o pérdidas de los productos de regalo. SEAT no se responsabiliza de los daños o pérdidas de los productos de regalo. SEAT no se responsabiliza de los daños o pérdidas de los productos de regalo.

**GRUPO VOLKSWAGEN**

**CATALUNYA MOTOR**

**POBLA FRANCA**  
C/ de l'Estació, 10 - 43000 Poblà de Fenollet - T. 977 99 99 00

**PLAÇA CÉSAR**  
C/ de l'Estació, 10 - 08001 Barcelona - T. 93 733 75 35

**BARCELONA**  
C/ de l'Estació, 10 - 08001 Barcelona - T. 93 733 75 35

## Las ventas en el Salón Ocasión superan los 14 millones de euros

### En doce días se han vendido 516 coches, la mitad de los expuestos en la feria

El Salón Ocasión de Fira de Barcelona se clausuró con un volumen de negocio superior a los 14 millones de euros por la venta "in situ" de 516 vehículos seminuevos –la mitad de los coches expuestos– y de otros 200 vehículos que se entregarán en los próximos días en las instalaciones de los concesionarios participantes. Más de 33.000 personas han visitado la feria.

Durante doce días se han expuesto en el palacio 8 de Montjuïc un total de 1.051 vehículos seminuevos –provenientes de Km0, gerencia, flotas o renting–, con escasa antigüedad y kilometraje. Todos los turismos han sido revisados técnicamente por la empresa Dekra para acreditar su buen estado y funcionamiento. El

66% de las ventas se ha realizado durante los dos fines de semana y los días festivos comprendidos en la celebración de Ocasión.

Según el director de Ocasión, Aleix Planas, "la excelente relación calidad-precio de los seminuevos expuestos, las promociones y descuentos y las garantías de los comerciantes han animado a uno de cada 46 visitantes del salón a adquirir un coche". A pesar de que en esta edición los compradores no han podido beneficiarse de las ayudas del Plan 2000E al vehículo usado como en 2009, Planas destaca el esfuerzo realizado por los expositores para alcanzar un porcentaje de ventas y un volumen de negocio similar al del año pasado. Para el director de Ocasión, "los consumidores aprecian

–y más en tiempos de crisis–, las ventajas del mercado de ocasión y valoran la oportunidad que supone adquirir automóviles casi nuevos y muy fiables a un precio más económico". De hecho, en Cataluña se venden 2,5 vehículos usados, por cada vehículo nuevo. En este año, los vehículos más comercializados han sido berlinas de gama media, con un precio entre 13.000 y 25.000 euros. Sin embargo, en el salón se han expuesto coches para todos los gustos, necesidades y bolsillos, desde utilitarios hasta el segmento premium, pasando por algunas unidades de lujo. Los precios han oscilado entre los 5.000 y los 195.000 euros, y dependiendo de la gama el ahorro respecto al mismo vehículo nuevo podía superar el 30%.



Aleix Planas recuerda el importante papel del salón Ocasión como dinamizador del sector en Cataluña, ya que no sólo propicia las ventas en el recinto ferial sino que genera muchas más operaciones que se concretan en los concesionarios participantes durante y después de la feria. La próxima convocatoria del Sa-

lón Ocasión tendrá lugar del 26 de noviembre al 6 de diciembre de 2011 en el recinto de Montjuïc de Fira de Barcelona y contará nuevamente con la colaboración de la Federació Catalana de Venedors de Vehicles a Motor (FECAVEM).

Maria Dolors Herranz

**Gremi del Motor**



**Compri o vengui el seu vehicle en establiments identificats amb el nostre distintiu**

Símbol de **Garantia i Qualitat** dels millors professionals

Ens trobarà a [www.gvvm.es](http://www.gvvm.es) i a [www.gremimotor.com](http://www.gremimotor.com)

Garantia i Qualitat



[www.gvvm.es](http://www.gvvm.es)



**Refuerza su crecimiento en España**

DEKRA, continúa con su plan de expansión. Y como muestra de ello ha constituido el holding DEKRA Automotive Spain, cuyo consejero delegado será Juan Maties García, bajo la que reunirá los servicios de las distintas filiales DEKRA que ya estaban operando en España.

Madrid y Barcelona son los actuales centros del nuevo holding a los que se sumarán otras grandes ciudades.

DEKRA AG, se está posicionando como líder mundial en inspección y control de vehículos gracias a la adquisición de diferentes compañías en todo el mundo.

**Nissan lanza su vehículo eléctrico en EEUU**



Nissan se ha convertido en el primero de los grandes fabricantes de automóviles del mundo en entregar a un conductor estadounidense una unidad de producción de un vehículo que utiliza exclusivamente electricidad.

Nissan ha calificado al LEAF como "el primer auto asequible y con cero emisiones que es el preludio de una nueva era de movilidad". LEAF se mueve gracias a 48 módulos laminados de batería de litio-ion y un motor eléctrico de 80 kilovatios y que genera 107 caballos de potencia. Para recargar sus baterías, LEAF se enchufa a la red eléctrica. EFE

**FinConsum reúne al sector de la automoción para analizar el futuro del mercado**

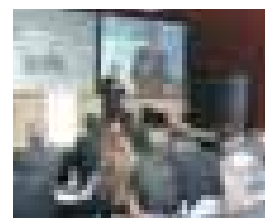
FinConsum ha reunido a más de un centenar de gerentes y directivos de grandes grupos del sector de la automoción para analizar el futuro del mercado a nivel nacional y presentar nuevas herramientas para mejorar y hacer más competitivo el trabajo en los concesionarios.

Durante la II Jornada Automoción FinConsum, el consejero delegado de FinConsum y CaixaRenting, François Miqueu, afirmó que "el sector está en una nueva situación de partida. Si anteriormente se matriculaban 400.000 vehículos al trimestre, actualmente son 220.000 y esto cambia las reglas del juego". Por su parte, el director general de FinConsum, Jordi Maymó, afirmó que "hay que

adaptarse con rapidez al nuevo escenario, entender cómo ha cambiado el proceso de compra de un vehículo y saber aprovechar las nuevas oportunidades que surjan, por ejemplo, gracias a las nuevas tecnologías".

Durante la jornada se exploraron las posibilidades que abre para el mercado de la automoción la aplicación de las nuevas tecnologías y las redes sociales. Según el estudio e-cars 2010 Internet y el sector del automóvil en España, el 37% de los encuestados tiene un perfil en Facebook, el 75% usa internet para informarse al comprar un vehículo y el 40% estaría dispuesto a comprar un coche por internet.

Durante el acto, se presentó la



nueva web B2B FinConsum, que se adapta a las necesidades de los concesionarios.

Por su parte, Maymó afirmó que "esta herramienta demuestra que FinConsum sigue apostando por este sector, a pesar del complejo momento. Hemos mejorado procesos y hemos invertido en tecnología e innovación para facilitar las ventas a los concesionarios".

**AutoContact**  
Business

**LAS MEJORES OCASIONES  
Y LAS COMISIONES MÁS BARATAS**

[www.autocontactVQ.com](http://www.autocontactVQ.com)



# 5 estrellas para el MINI Countryman

El nuevo crossover MINI logra la máxima puntuación en las pruebas de choque Euro NCAP

El MINI Countryman supone una nueva forma de disfrutar el placer de conducción típico de la marca, toda una referencia, con hasta cinco ocupantes; y ahora, además, asume el papel de modelo a seguir en cuanto a seguridad. El primer modelo MINI con cuatro puertas y portón trasero ha merecido 5 estrellas en las últimas pruebas de choque Euro NCAP. El MINI Countryman obtuvo una gran calificación con su equipamiento de seguridad de serie, diseñado para garantizar una protección altamente efectiva para los ocupantes, tanto adultos como niños, en distintos tipos de colisiones.



**E**n la colisión frontal a una velocidad de hasta 64 km/h, que forma parte de las pruebas de choque Euro NCAP, la estructura del habitáculo del MINI Countryman demostró ser extremadamente estable. Independientemente del tamaño y la posición de los pasajeros, solo se detectó un ligero riesgo de sufrir lesiones. El MINI Countryman obtuvo el máximo número de puntos en la protección a los ocupantes en una colisión lateral, y los responsables también calificaron de bajo el riesgo de lesiones en las vértebras cervicales en una colisión trasera. Las pruebas de choque fueron igualmente positivas cuando se valoró la utilización de sistemas de transporte para niños tanto de tres años como de dieciocho meses de edad. Tanto en la colisión frontal como en la

lateral, en el momento del impacto se registró una posición estable y mínimos movimientos de la cabeza.

Entre el equipamiento de protección a los pasajeros en el interior del MINI Countryman están los airbag frontales y laterales, airbag de cortina para las cabezas que protegen a ambas filas de asientos, cinturones de seguridad inerciales de tres puntos de anclaje para todas las plazas y fijaciones ISOFIX en la zona trasera. Los cinturones de seguridad delanteros tienen sensores y limitadores de tensión, mientras que la columna de la dirección del MINI Countryman también tiene un elemento deformable. La estructura de la carrocería, los sistemas de retención y la electrónica de seguridad están perfectamente coordinados para minimizar las consecuencias

de cualquier tipo de colisión.

La tecnología que contribuye a la seguridad activa del MINI Countryman incluye Control Dinámico de Estabilidad (DSC), que se monta de serie. Este sistema no sólo cuenta con el antibloqueo de frenos ABS, sino también con Distribución Electrónica de la fuerza de Frenado (EBD), Control del Frenado en Curva (CBC), Asistente de Frenado y Asistente en Pendientes. El MINI Countryman también cuenta con indicador de pinchazos como equipo de serie. Este sistema vigila los neumáticos y utiliza una señal visual en la pantalla del ordenador de a bordo


para alertar al conductor de los daños en los neumáticos.

El procedimiento de pruebas NCAP (Nuevo Programa de Evaluación de Automóviles) se considera uno de los más rigurosos del mundo que se llevan a cabo en vehículos nuevos. Gobiernos, clubs automovilísticos y asociaciones de consumidores de toda Europa consideran las pruebas NCAP como la referencia para la seguridad en las colisiones de vehículos. El perfil de la prueba incluye una colisión frontal, una colisión lateral y una colisión lateral contra un poste de acero. En 2009 se introdujeron más criterios en lo

que respecta a las funciones electrónicas de seguridad así como a riesgos de lesiones adicionales en un amplio abanico de colisiones.

El MINI Countryman es el segundo de los modelos de la gama actual de la marca en someterse a las pruebas de choque de Euro NCAP y obtener inmediatamente la máxima calificación de 5 estrellas. Antes de él, el MINI Cooper ya había conseguido obtener la máxima puntuación de los probadores independientes de NCAP, gracias a sus medidas de seguridad montadas de serie y a su ejemplar resultado en un amplio abanico de tipos de colisiones.





**NUOVO MINI COUNTRYMAN. GETAWAY.**

Il nuovo MINI Countryman è un crossover che unisce la sportività di un SUV alla praticità di un hatchback. Con il suo design iconico e le sue doti di guida, è pronto per affrontare ogni situazione. Scopri il nuovo MINI Countryman. Scopri il nuovo MINI Countryman. Scopri il nuovo MINI Countryman.

**Autos Bologna, S.p.A.**  
 Avenida Graf. Miras. 29-35  
 Tel. 912 52 11 88  
 Paseo de la Castellana, 8  
 Tel. 912 19 47 12  
 Barcelona  
 Ctra. del Prat, 75  
 Tel. 934 52 00 08  
 Sant Jordi de Llobregat  
 autobologna.MIB.es

Financiación por parte de BMW Financial Services. Más información en [www.bmwfinancing.com](http://www.bmwfinancing.com). Financiación por parte de BMW Financial Services. Más información en [www.bmwfinancing.com](http://www.bmwfinancing.com).

## www.AutocontactVO.com la web para los profesionales de VO

**AutoContact**, la compañía líder en Europa en Remarketing VO, pone a disposición de todos los profesionales del sector su portal Web en España para la compra-venta de VO en las mejores condiciones y con la garantía del mayor gestor de VO de Europa.

**AutoContactVO.com** es el resultado de más de 25 años trabajando con un único propósito: aportar un valor añadido en la venta del VO. El objetivo de esta herramienta web es el de crear un canal de compra-venta que sea el punto de encuentro de los principales actores de la actividad VO, en el que se puedan aprovechar de la experiencia de marketing y del potencial comercial de AutoContact a un coste sumamente competitivo y acceder a una fuente de aprovisionamiento competitiva y diversificada.

AutoContact Business aporta soluciones reales para la compra de VO. Con esta plataforma de aprovisionamiento y portal de ventas, AutoContactVO.com, los compraventas pueden desarrollar su oferta y reequilibrar su mix gracias a un variado stock de vehículos que se adapta a las necesidades puntuales de cada cliente.

VO recientes, VO más antiguos, en todos los segmentos, para todas las marcas, la plataforma AutoContact Business abre también las fronteras proponiendo vehículos provenientes de distintos países

Europeos. Son más opciones. Lo que significa más oportunidades de negocio.

Los pilares fundamentales donde se sustenta la actividad de AutoContact Business son la innovación, la estrategia comercial, la fidelización y el análisis de precios. Todo ello no sería posible sin la colaboración de unos equipos comerciales especializados y dedicados en exclusiva, con atención personalizada, y con una estructura específica y única, con el sello AutoContact.

**AutoContact**



### www.autocontactvo.com

- Accede a un stock VO 24 h/24 y 7d/7: vehículos de ocasión de todas las marcas.

- Vehículos recientes (procedentes de alquiladores a corto plazo y fabricantes) o más antiguos (procedentes de compañías de renting y financieras).

- Vehículos utilitarios, turismos, alta gama, industriales.

Y si eres vendedor B2B de VO, no dudes en consultarnos, AutoContact puede ser tu canal de venta más rentable.

## Reducir la siniestralidad viaria fins al 15% dels morts i ferits greus enregistrats l'any 2010, objectiu principal del Pla de seguretat viària 2011-2013

- El Pla de Seguretat Viària 2011-2013 preveu l'elaboració d'un pla de cobertura de la mobilitat i el trànsit a Catalunya.

- Les mesures adoptades pel Pla tenen per objectiu, la reducció de la siniestralitat, un canvi cultural de rebuig dels comportaments de risc en trànsit i d'aposta per la mobilitat segura i responsable.

- Es realitzaran plans específics d'intervenció per a nous àmbits prioritaris: interseccions, vehicles de dues rodes, atropellaments i l'entorn periurbà.

La Comissió Catalana de Trànsit i Seguretat Viària (CCTSV) ha aprovat el Pla de Seguretat Viària (PSV) 2011-2013, l'objectiu principal del qual és reduir la siniestralitat viària, com a mínim, fins al 15% dels morts i ferits greus enregistrats l'any 2010.

El nou Pla marca una nova fita fixant la seva atenció també en els ferits greus, un indicador que ha de permetre configurar una imatge més fidedigna de les conseqüències de la siniestralitat viària. A més, cal destacar que aquest objectiu de reducció de siniestralitat fixat pel 2013 es troba en línia i és plenament compatible amb les orientacions de la política de seguretat viària de la Unió Europea pel 2011 - 2020, la qual fixa com a objectiu la reducció del 50% dels morts al 2020 respecte el 2010.

Després de més de deu anys d'aplicació de polítiques de se-

guretat viària recollides als respectius plans (1999-2001, 2002-2004, 2005-2007 i 2008-2010), i també gràcies a un ampli treball de conscienciació, a Catalunya s'han reduït en un 57% les víctimes mortals, i en un 53% les víctimes greus. D'aquesta manera s'ha assolit, un any abans del previst, l'objectiu de la Unió Europea, el qual es fixava de reduir l'any 2010 el nombre de morts a la xarxa viària a la meitat respecte el 2000. Aquesta fita ha posicionat Catalunya entre els països capdavanters en matèria de seguretat viària a nivell europeu.

Totes les mesures adoptades pel Pla tenen en comú, no només l'objectiu de la reducció de la siniestralitat viària, sinó també un canvi cultural que rebutja socialment els comportaments de risc en el trànsit i que aposta per una mobilitat segura i responsable.

SC

## Honda PCX 125 cc. en favor del medio ambiente

En Honda, "baja cilindrada" nunca significa un compromiso para el confort o el estilo. La PCX es un ejemplo perfecto de este principio. Su estilo es juvenil, con una forma curvilínea, larga y baja.

Su exclusivo frontal y las líneas fluidas de su carrocería le dan una presencia enérgica y una sensación de lujo. Para cada día, la PCX es un medio rápido y práctico de moverse, por trabajo o por placer. Por la noche, encaja perfectamente en los lugares de reunión más interesantes de la ciudad. También es capaz de llevar rápidamente a su conductor, pasajero y equipaje ligero a pasar un fin de semana fuera de la ciudad. Vaya donde vaya, su original estilo y su aire de confianza le otorgan la categoría de un líder de la moda. Una pantalla tintada en oscuro le da al scooter una moderna imagen, además de proporcionar

protección contra el viento para el conductor. Sus impecables contornos se integran perfectamente con su amplio frontal. El diseño de su doble faro queda flanqueado por esbeltos intermitentes curvados hacia arriba, dando al frontal un aspecto exclusivo y personal. El cuadro de instrumentos es de alta tecnología, y la aguja de su velocímetro barre rápidamente todo el dial al dar el contacto, insinuando toda la diversión que te espera. El cuadro incluye un indicador para el innovador Interruptor de Paro al Ralentí, indicador de gasolina y otros prácticos controles, contribuyendo al moderno estilo del vehículo.

El scooter incorpora un asiento a baja altura, y unos largos y amplios reposapiés, creando una sensación de marcha segura y relajada que se complementa con sus suaves prestaciones. El confortable asiento incorpora apoyo lumbar para el conductor y un área generosa para el pasajero. Debajo, su compartimento con cierre puede albergar un casco integral con sitio de sobra. Además, dispone de una práctica guantera en la parte frontal. Si se necesita más espacio, el trasportín trasero también puede llevar un top box de 26 litros.

Info: [www.honda-montesa.es](http://www.honda-montesa.es)



## Internet es la herramienta básica para la venta de VO

**Oferta para profesionales adheridos al Gremi del Motor:**

**Web personalizada con BUSCADOR de coches/motos desde 500 €**

(enlace incluido a [www.gremimotor.com](http://www.gremimotor.com))

Información: [publigremi 932 801 500](tel:932801500)

**Gremi del Motor**



# El nuevo Citroën C4

Tecnología Micro-Híbrida

Por sus líneas atractivas, su calidad de acabados, sus prestaciones, su nivel de equipamiento y seguridad, y su respeto al medio ambiente el nuevo Citroën C4, que aterriza en el mercado español, es 100% energía positiva. Este modelo es una muestra del saber hacer y la creatividad de la marca en términos de diseño, innovación y tecnología para la renovación de su gama principal.



Desde el lanzamiento, se comercializan versiones micro-híbridas e-HDi del nuevo Citroën C4, dotadas con la última generación del sistema Stop&Start, con emisiones que van desde los 109 g/km de CO2. En breve, llegarán versiones con emisiones de 99 g/km de CO2. Los nuevos neumáticos Michelin Energy™ Saver de muy bajo consumo de carburante, una primicia reservada a Citroën, completan esta tecnología micro-híbrida para reducir las emisiones de CO2 en más de 5 g/km. Por último, el diseño inteligente del nuevo Citroën C4 permite optimizar su peso y emplear un 15% de materiales verdes, un récord en el grupo PSA Peugeot Citroën.

vigilancia del ángulo muerto, el regulador / limitador de velocidad programable, o el innovador servicio Citroën eTouch. Este servicio incluye un sistema de llamada de urgencia y de asistencia localizados que garantizan, de manera eficaz y sencilla, una gran seguridad.

En lo que se refiere a habitabilidad y espacio el nuevo Citroën C4 es la nueva referencia del segmento. Ofrece un diseño único en el mundo de las berlinas. Dispone del maletero más amplio de su categoría, con hasta 408 litros. Su forma cúbica hace que su volumen pueda aprovecharse al 100%.

Para que sus pasajeros disfruten al máximo el tiempo a bordo, el nuevo Citroën C4 opta por unos asientos confortables, dotados de reglaje lumbar eléctrico y función masaje destinada a los pasajeros

de las plazas delanteras, pero también por una personalización del interior (colores del salpicadero, sonidos polifónicos, intensidad de la climatización), o por una toma de corriente de 230V. Prestaciones inéditas en el mercado de las berlinas compactas.

Producido en Francia, en la fábrica de Mulhouse, el nuevo Citroën C4 reforzará la gama principal de la marca antes de final de año. Para garantizar una fiabilidad óptima se van a recorrer más de 2 millones de kilómetros, de aquí hasta el momento de su lanzamiento.



## FICHA TÉCNICA

MODELO	VTI 120	THP 155 CMP 6	HDi 90	HDi 110 6V	e-HDi 110 Airdream	HDi 150 6V
Potencia	120 cv	156 cv	92 cv	112 cv	112 cv	150 cv
Consumo	6,2 - 6,3	6,4	4,2 - 4,3	4,6	4,2 - 4,4	4,9 - 5
Emisiones g/Km	143-146	148	110-113	119	109-114	127-130
Velocidad máx. km/h.	193	214	180	190	190	207

### NOCHE VIEJA,

PRECIO  
**3.500 €**  
DE FINANCIACIÓN

### COCHE NUEVO.

PRECIO  
**4.500 €**  
DE FINANCIACIÓN

SE ACABA EL TIEMPO PARA EMPLEAR BIEN EL AÑO  
HASTA LAS 18:00 DE LA NOCHE

EMPIECE EL AÑO CON LA GAMA LIBRE DE TECNOLOGÍA MICRO-HÍBRIDA.  
 Financiación a 0% de TAE. Con un precio total de 3.500 € de financiación. Incluye IVA y gastos de gestión. El precio total de 4.500 € de financiación incluye IVA y gastos de gestión. El precio total de 4.500 € de financiación incluye IVA y gastos de gestión. El precio total de 4.500 € de financiación incluye IVA y gastos de gestión.

**0% TAE**  
 FINANCIACIÓN  
 FINANCIACIÓN  
 FINANCIACIÓN



COMERCIALIZADO POR CITROËN ESPAÑA S.A. (CALLE DE LA PAZ, 117 - BARCELONA) TEL: 902 110 110  
 Precio de venta de 3.500 € de financiación. Incluye IVA y gastos de gestión. El precio total de 4.500 € de financiación incluye IVA y gastos de gestión. El precio total de 4.500 € de financiación incluye IVA y gastos de gestión. El precio total de 4.500 € de financiación incluye IVA y gastos de gestión.

La probabilitat que un vianant mori a Espanya és el doble que a Holanda o Suècia

RACC

- A Europa cada any moren més de 7.500 vianants en accidents de trànsit, 61 d'ells a Catalunya.
- Els avanços tecnològics en els vehicles han de permetre una reducció dels atropellaments a zona urbana.

#### Mortalitat de vianants a Espanya

Durant l'any 2009, van morir a Espanya 470 vianants, un 6,4% menys que el 2008. Una xifra gens menyspreable i que comporta prendre mesures per frenar l'alta accidentalitat. Destaca el fet que el descens de víctimes per atropellament es redueix menys en zona urbana que a carretera.

Encara que Espanya es troba a la franja mitjana de països europeus pel que fa a la taxa de risc (vianants morts per milió d'habitants) amb 11,1 morts pels 15,5 de mitjana europea, la probabilitat que un vianant mori a Espanya és el doble que a Holanda o Suècia, països referents en matèria de seguretat viària a Europa. Espanya s'ha de marcar un objectiu de reducció de la mortalitat de vianants per al propers anys que ens permeti passar d'estar a una posició mitjana en el rànquing

europeu a ser un dels països a la capçalera d'Europa.

Es dona la circumstància que un 37,4% de les causes dels accidents amb vianants morts a Espanya es deu a què es creua fora d'una intersecció (pas regulat).

#### Tecnologia que ajuda a salvar vides

Entre les tecnologies eSafety, tecnologies intel·ligents pensades per evitar i reduir el número de lesions i morts a la carretera, algunes d'elles estan específicament concebudes per protegir als vianants. El sistema d'advertència i frenada d'emergència reuneix una sèrie de tecnologies com sistemes d'advertència enfront xocs frontals, frenada automàtica i sistemes de seguretat pre-col·lisió. El sistema detecta amb antelació la presència de vianants apropant-se al pas frenant el cotxe i evitant l'impacte.

RACC

Los tres grandes fabricantes recuperan el pulso tras un 2009 muy complicado



El año 2010 pasará a la historia como el del renacimiento del maltrecho sector del automóvil estadounidense tras un 2009 que estuvo a punto de sacrificar General Motors (GM) y el Grupo Chrysler en una virulenta crisis sin precedentes.

Tras el desastroso 2009, que General Motors y el Grupo Chrysler solo pudieron superar gracias a la inyección de decenas de miles de millones de dólares de las arcas públicas, el año 2010 ha visto la recuperación de los beneficios, el aumento de las ventas, el regreso a Bolsa de GM y el declive de la otrora todopoderosa Toyota.

Tras el desastroso 2009, que General Motors y el Grupo Chrysler solo pudieron superar gracias a la inyección de decenas de miles de millones de dólares de las arcas públicas, el año 2010 ha visto la recuperación de los beneficios, el aumento de las ventas, el regreso a Bolsa de GM y el declive de la otrora todopoderosa Toyota.

Durante los 11 primeros meses de 2010, el fabricante del óvalo azul vendió en Estados Unidos 1,74 millones de vehículos, un 21 por ciento más que en el mismo

periodo de 2009, lo que supone el doble del crecimiento que experimentó el sector en su conjunto en ese plazo.

Además, en los nueve primeros meses de 2010, Ford aumentó sus beneficios un 248 por ciento hasta sumar 6.371 millones de dólares y le permitió terminar el año con un buen flujo positivo de dinero en sus arcas.

General Motors también ha tenido un año cargado.

Empezó 2010 con un nuevo equipo directivo (el tercero en poco más de dos años), enfrentado con los gobiernos europeos por su marcha atrás en la venta de Opel al grupo encabezado por Magna y con el estigma en Estados Unidos de estar bajo el control nominal del Departamento del Tesoro. Pero el mayor fabricante estadounidense de automóviles no pudo terminar mejor su primer año como la "Nueva GM".

A pesar de la grave crisis, en los nueve primeros meses de 2010 ganó 4.158 millones de dólares y el 18 de noviembre completó su vuelta a los mercados de valores de Nueva York y Toronto (Canadá), lo que permitió que los con-

tribuyentes de Estados Unidos y Canadá recuperasen parte del dinero invertido en la empresa.

GM también ha conseguido renovar su gama de vehículos y en 2011 contará con algunos vehículos nuevos que la empresa considera claves para su futuro, como el eléctrico Chevrolet Volt.

El Grupo Chrysler, que partía en peores condiciones que sus rivales Ford y GM, también está satisfecho con la recuperación de 2010.

Aunque la empresa, que desde su salida de la quiebra en el verano de 2009 está bajo control de Fiat, perdió 453 millones de dólares en los tres primeros trimestres de 2010, los resultados son mejores de lo esperado por los directivos. De hecho, el Grupo Chrysler ha indicado que termina 2010 con un beneficio de operación de unos 200 millones de dólares, lo que le coloca en una gran posición para empezar a ganar dinero en 2011.

Especialmente si se cumplen las expectativas de los especialistas que calculan que en los próximos años las ventas del sector en Estados Unidos aumentarán cada año en 2 millones de unidades.

EFE

# ¡Estas Navidades respira tranquilo!

## Regala el Purificador de aire

## NEW AIR

Doméstico / Con iones activos y sin mantenimiento

**Ideal para familias con niños, ancianos, personas con alergias, fumadores ...**

Con **NEW AIR disfruta en tu casa** de un **ambiente limpio** hasta 15 m2 de superficie.

**¡LLAMA Y RESERVA EL TUYO para estas Navidades!**

PRECIO NORMAL

~~59,90 €~~

PRECIO ESPECIAL GREMIMOTOR

49,90 € IVA incluido + gastos de envío  
Hasta fin existencias

### Elimina

- ✓ Polvo
- ✓ Acaros
- ✓ Humo
- ✓ Moho



Tamaño: 11 x 6,5 x 5,5 cm

**Teléfono información y pedidos**  
**933 321 687**

Con luz incorporada

# ¡La salud de tu familia está en tus manos!



ETIMARFS España S.L.

C/ Energía, 28 - 08038 BARCELONA - info@etmarfs.es - www.etmarfs.es

Si encuentras el mismo producto a un precio más bajo te devolvemos la diferencia.



# Fira "Ocasión 2010"

MOVENTO: Objectius complerts amb una oferta molt competitiva

Un any més Movento ha participat a la Fira "Ocasión" que s'ha celebrat a Barcelona del 27 de Novembre al 8 de Desembre a Barcelona. La seva oferta de vehicles d'ocasió s'ha exposat en tres stands de SARSA (Seat), Stern Motor (Mercedes) i Movento Autoselección.

## Què li ha semblat l'organització d'aquesta edició?

L'organització ha fet un molt bon treball. Any rere any, la Fira i el Gremi se superen encara que en aquesta edició hi havia menys expositors que en anteriors. S'ha de dir que la Fira Autoretro ajuda molt a potenciar aquest Saló, ja que coincideixen durant els últims dies.

Cal destacar que la validació que ens feia Dekkra de tots els vehicles que entraven al recinte ha estat molt exhaustiva, fet que ha donat més valor a la fira, apostant per la confiança i la seguretat dels compradors.

## Està satisfet dels resultats obtinguts?

Segons dades oficials en total s'han venut 42 vehicles menys que en l'edició anterior però nosaltres hem complert els objec-

tius que ens havíem proposat. Movento comptava amb una oferta molt competitiva que sumada a la millora d'ubicació de l'estand i la promoció mitjançant regals que hem mantingut durant tota la fira, han fet que les nostres vendes es mantinguessin.

Però a banda dels resultats, estic molt orgullós de l'equip de professionals de Movento que han fet possible el nostre èxit. Des de l'equip de logística, preparadors fins als comercials i equip d'administració i gestió de comandes.

## Quina és la tipologia del cotxe que heu venut?

Hem venut des d'utilitaris fins a vehicles premium però tots de gran qualitat. El preu mig de venda ha estat aproximadament 18.000€

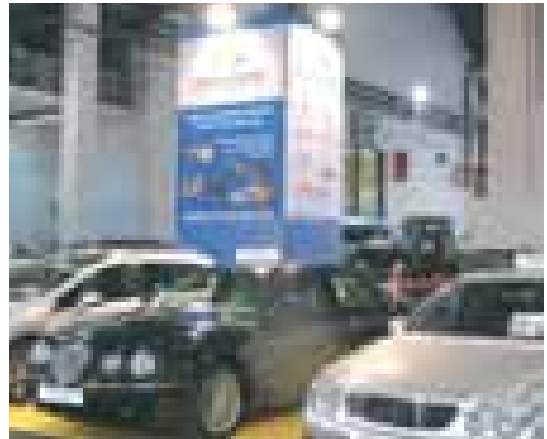
## Podria dir-nos la tipologia de client que ha visitat la fira?

Aquest és un Saló molt familiar. Majoritàriament eren persones de classe mitja que venien amb la finalitat de comprar. Molt del públic era de Barcelona comarca encara que també hem venut a gent de Madrid i Bilbao.

## Com veu el 2011?

Sincerament, és difícil de fer una predicció, segons algun experts el mercat del vehicle d'ocasió, a l'igual que el de vehicles nous baixarà, segons altres es mantindrà, a mi m'agrada ser optimista i crec que hi ha possibilitats de que augmenti lleugerament al no existir aquest any l'efecte Pla 2000 que va provocar una reactivació de la venda de vehicles nous en detriment dels de segona mà, això sí, el preu mig dels vehicle venuts tendirà a baixar. Nosaltres, des de Movento Autoselección, hem previst augmentar el volum de vendes perquè faci el que faci el mercat, tenint bon producte, bon preu i bon servei sempre tens possibilitat de créixer.

Joaquim Badia,  
Director Movento Autoselección



movento

Auser SARSA sarsa vallès sarsa vallès sarsa motor

Mercedes-Benz Stern Motor smart

movento auto selección

HONDA CIVIC 1.8 GT SPORT 140 CV (5 anys gar.) 2010 - 2000 KM 18.500€	HONDA INSIGHT 1.3 IMA 98 CV ELEGANCE HIBRID (5 anys gar.) 2010 - 10.000 KM 15.900€
IBERTECNO Barcelona T. 935 054 800 www.ibertecn.com	

PORCHE CAYENNE TURBO 30.000€	AUDI Q7 3.0 TDI TRIPTRONIC 2007 35.900€
AUTOMOBILS RATERA Barcelona T. 934 578 486 www.ratera.net	

PEUGEOT 5008 HDI PREMIUM 150 CV, Dif. colors 2010 - KM 0 21.500€	PEUGEOT 206 plus 1.1 3P Dif. colors - 2010 - KM 0 9.400€
BARCELONESA (Sr. Joan Puyol) T. 685 188 894 www.barcelonesa.peugeot.es	

IBIZA TDI 1.6 STYLANCE 105 CV 2010 - 9.000KM 13.150€	ALHAMBRA TDI Reference 140 cv. 2010 - KM 0 26.675€
AUTOINDEPENDENCIA Barcelona T. 932 321 861 www.autoindependencia.com	

AUDI A4 2.0 TDI MULTITRONIC 2006 14.500€	NISSAN MICRA CABRIO 1.4 2007 10.600€
AUTOBAGES Manresa T. 938 776 868	

RENAULT MEGANE CC 1.6 2005 - 65.000 KM 9.995€	BMW 320D - E90 - 4P Ago 2007 - 56.000 KM 20.900€
DON COCHE T. 934 785 100 www.don-coche.es	

FLUENCE DYNAMIQUE 1.5 DCI 105 CV - 5P gen 2010 - 16.934KM 16.800€	CLIO EXPRESSION 1.2 TCE 100 CV mai 2009 - 17.782KM 10.000€
AUSER Sabadell T. 937 484 999 www.auser3000.com	

AUDI A4 TDI 140 CV jun 2006 - 82.000 KM 14.000€	BMW X3 TD 217 CV 2006 - 124.000 KM 22.500€
CENTRAL IMPORT Villafranca del Penedès T. 938 901 126	

LANDROVER FREELANDER 2.2 TD4 - HSE - 2008 - 64.000 KM 27.500€	CITROEN XSARA PICASSO HDI 92 CV - SX 2008 - 32.000 KM 10.900€
GARAGE CONDAL Sabadell T. 937 161 866 www.gcondal.citroen.es	

SEAT IBIZA ST 1.6 TDI 115 CV - SPORT may 2010 - 0 KM 16.400€	SEAT EXEO 2.0 TDI STYLE 115 CV - manual feb 2010 - 25.799 KM 17.900€
LESSEPS MOTOR Barcelona T. 932 857 575 www.gruplesseps.com	

AUDI A1 1.2 FSI 86 CV 2010 - 0 KM 19.900€	VW POLO 1.4 16V ADVANCE 85CV 2010 - KM 0 13.800€
LETAMENDI Barcelona T. 934 538 800 www.letamendi.com	

IBIZA 1.4 STYLE 85 CV - 5p jul 2009 - 42.010 KM 7.985€	AUDI A4 TDI 143 CV abr 2009 - 42.000KM 21.995€
REKORDMOTOR Barcelona T. 902 365 900 www.rekordmotor.com	

PGO CEVENNES 140 CV 2.0 2009 - 500 KM 40.000€	PGO SPEESTER II 140 CV 2.0 2009 - 500km 40.000€
RENOVATIO Barcelona T. 934 902 693 www.renovatiocars.com	

OPEL CORSA ECOFLEX CDTI 150 CV Feb 2010 - 16.800KM 10.900€	FORD FOCUS C-MAX TDCI 120 CV - manual feb 2010 - 144.000 KM 17.900€
SARAUTO T. 938 772 000 ext. 5 www.sarauto.com	

RENAULT CLIO 1.2 75 CV 2010 - 0KM 10.900€	RENAULT CLIO 1.5 DCI 70 CV DIESEL 2010 - 0KM 12.800€
TALLERES BALLESTER Barcelona T. 933 476 563	

FORD FOCUS 1.6 100 CV 2008 - 23.000KM 11.700€	FORD FIESTA 1.4 TDCI 68 CV abr 2009 - 42.000KM 12.300€
DONNAYMOTOR - AUTOMOCION 2000 T. 932 927 016 www.donnaymotor.com	

BMW 120D - 2.0 - MAN 5p nov 2006 - 0 KM 13.900€	MB CLASE-A - CDI ELEGANCE feb 2007 - 0 KM 13.500€
AUTOMOVILES FLIPER T. 937 108 214 www.automovilesfliper.com	

CHRYSLER VOYAGER 2.5 CRD 7 PLA. jun 2006 - 68.000 KM 14.900€	VOLVO XC 90 D5 KINETIC 5 PLA. mai 2006 135.000 KM 19.900€
AUTO SAENZ Barcelona T. 932 009 000 www.autosaenz.es	

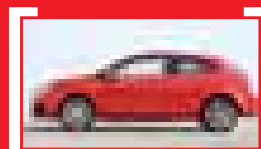
NISSAN QASHQAI 2.0 CVT AUT. 2008 - 21.781 KM 17.000€	RENAULT CLIO 1.2 2003 - 26.230 KM 5.300€
TALLERES J GONZALEZ Rubí T. 936 994 197 www.talleresgonzalez.com	

CITROEN C8 2.0 HDI 136 CV. 2007 - 43.000 KM 23.800€	RENAULT MEGANE 1.9 DCI 130 CV PRIVILEGE 2007 - 33.000 KM 11.700€
CAREVAMOTOR Barcelona T. 934 795 720 www.carevamotor.com	

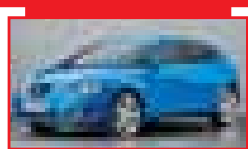
www.seatmotor.es



**A CATALUNYA  
MOTOR ESTALVIA  
FINS A UN 35%  
I ESTRENA COTXE**



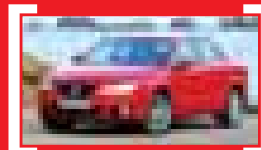
Ibiza 1.9 TDI 105CV  
Style, seminou  
**11.000 €**



León TDI 105CV  
Sport Limited, seminou  
**12.000 €**



Córdoba TDI 100CV  
Reference, seminou  
**9.000 €**



Exeo TDI 2.0 CR 143CV  
Style Plus, seminou  
**18.000 €**



Freerack 2.0 TDI 170CV  
4WD, seminou  
**17.000 €**



Altea XL TDI 105CV  
Style Family, seminou  
**16.500 €**

**ESPECIALMENT SELECCIONATS.**

LA MILLOR SELECCIÓ DE SEAT SEMINOU, KM 0 I GERÈNCIA DE CATALUNYA.

- ✓ MENYS DE 2 ANYS D'ANTIGUITAT
- ✓ MENYS DE 30.000 QUILOMÈTRES
- ✓ QUILOMETRATGE GARANTIT
- ✓ REVISAT EN 110 PUNTS
- ✓ GARANTIA AMB COBERTURA EUROPEA
- ✓ ASSISTÈNCIA EN CARRETERA LES 24H
- ✓ PROVA DE CONDUCCIÓ
- ✓ FINANÇAMENT ESPECIAL
- ✓ DRET A BESCANVI

**SEAT [SELECTION]. SEMINOU AMB VALOR AFEGIT.**

Les imatges mostrades d'aquesta comunicació poden no correspondre amb les ofertes reals.

GRUP VOLKSWAGEN

**CATALUNYA  
MOTOR**

ZONA FRANCA  
C. A Nº 51- POL. IND. ZONA FRANCA  
TEL. 93 298 25 00

PLAZA CERDÀ  
GRAN VÍA, 140  
TEL. 93 332 11 00

AVDA. MADRID  
AVDA. MADRID, 179 (ESQ. GALILEO)  
TEL. 93 330 29 62

Auto emoción

SUZUKI GRAND VITARA 1.9 DDIS JX - 3P 2008 - KM 0 <b>19.300€</b>	JAGUAR XF 2.7D V6 PREMIUM LUXE - AUT. 2008 - 47.700KM <b>42.900€</b>
AUTOSERGI St. Esteve Sesroviens T. 937 715 170 www.sergiraiautomobils.com	

VW POLO 1.4 UNITED 80 CV jun 2009 - 30.352 KM <b>10.600€</b>	OPEL ASTRA 1.7 CDTI ENERGY - 110 CV abr 2009 - 32.834 KM <b>11.950€</b>
OK AUTOMOCION Barcelona T. 932 439 105 www.ok.m-automocion.com	

CHEVROLET 650 CAMARO 2SS/RS Manual 440 HP 2010	FORD MUSTANG ELEANOR 400 HP 2010
USA AUTO IMPORT Cornellà de L. T. 933 775 710 www.usaautoimport.net	

SUBARU JUSTY G 3x 1.5i AWD 2005 - 11.000 KM <b>6.000€</b>	AUDI A 3 1.6i 102 CV AMBITION 2003 - 85.000 KM <b>8.500€</b>
MODERN MOBIL Barcelona T. 932 462 022 www.modernmobil.com	

NISSAN TERRANO 3.0 DI LUXURY AUT - 150 CV 2004 - 105.000 KM <b>15.900€</b>	CITROEN C3 1.4 HDI PREMIER 2008 - 10.000 KM <b>9.500€</b>
TALLERES TODODIESEL-BOSCH CAR SERVICE T. 932 213 080 www.talleres-tododiesel.com	

AUDI A6 2.0 TDI 136 CV des 2006 - 15.848 KM <b>29.900€</b>	PEUGEOT 307 1.9 HDI 136 CV abr 2007 - 34.073 KM <b>13.850€</b>
SARSA Terrassa T. 937 271 122 www.grupsarsa.com	

TOYOTA AYGO 1.0 VVT-I BLUE 5P 68 CV 2009 - 11.000 KM <b>7.450€</b>	SUZUKI SWIFT 1.3 GL 92cv Gasolina - 3p. ABS RADIO CD 2009 - 30.000 KM <b>7.900€</b>
VALLES MOTOR Granollers T. 938 400 388	

VW TOUAREG 3.0 TDI V6 2006 <b>39.000€</b>	BMW 530 XD TOURING AUT 2007 <b>46.900€</b>
NOU MOTOR Manresa T. 938 723 332 www.noumotor.com	

OPEL MERIVA 1.7 CDTI Plus 100 CV gen 2009 - 19.257 KM <b>12.495€</b>	PEUGEOT 206 CC 1.6 110 CV 2p mai 2005 - 65.063 KM <b>7.995€</b>
FORMULA OCASION QUADIS Barcelona T. 932 988 700 www.formulaocasion.es	

VOLVO XC 90 4.4 V8 315 CV mai 2006 - 44.334 KM <b>25.500€</b>	VW TOURAN TREND LINE 1.9 TDI - 105 CV - 7 PLA mai 2007 - 41.800 KM <b>15.400€</b>
MOVENTO AUTOSELECCION Sabadell T. 937 484 996 www.moventoautoseleccion.es	

AUDI A1 ATRACCION 1.6 TDI 105 CV 2010 - 0KM <b>19.900€</b>	AUDI A3 ATRACCION 1.6 TDI 105 CV mar 2010 - 20.000KM <b>18.350€</b>
AUDI MOTORSOL IMPORT Barcelona T. 677 381 918	

FORD MUSTANG STOCK - VARIOS 2010 <b>consultar preu</b>	CHEVROLET CAMARO STOCK - VARIOS 2010 <b>consultar preu</b>
TM CARS Terrassa T. 937 337 535 www.tmcars.es	

CITROEN JUMPY 2.0 HDI 120 CV - FURGON 2010 - 0 KM <b>14.800€</b>	CITROEN C3 PLURIEL 1.4 HDI 70 CV - COOL 2010 - 0KM <b>12.000€</b>
CITROEN ESPAÑA Badal 81 T. 932 274 600 www.citroenbadal.citroen.es	

MERCEDES A 180 - 2.0 CDI COUPE AVANTGARDE - AUT. mai 2009 - 29.096 KM <b>19.300€</b>	MERCEDES C 180 1.6 156 CV KOMPRESSOR jun 2009 - 29.135 KM <b>31.800€</b>
STERN MOTOR Terrassa T. 937 484 484 www.sternmotormercedes-benz.es	

BMW 118D 2009 - 35.176 KM <b>21.900€</b>	MINI COOPER 2010 - 19.700 KM <b>16.500€</b>
KELDENICH Barcelona T. 933 319 800 www.keldenich.bmw.es	

PEUGEOT 207 CC 2008 - 19.250 K <b>14.700€</b>	PEUGEOT 807 PREMIUM 2010 - 0 KM <b>27.500€</b>
MAAM L'Hospitalet T. 932 649 500 www.maam.es	

YAMAHA X-MAX 125 2008 - 15.500 KM <b>2.899€</b>	HD SPORTSTER 883R 8.750KM <b>7.690€</b>
MAQUINA MOTORS Mollet T. 935 706 295 www.motoocasion.com	

MERCEDES CLK 200K AUT - Full Equip nov 2005 - 4.7000 KM <b>19.000€</b>	MERCEDES SLK 200K Full Equip oct 2006 - 14.000 KM <b>25.000€</b>
STERN MOTOR Sabadell T. 937 484 484 www.sternmotormercedes-benz.es	

BMW 118D 2010 - 6.500 KM <b>25.500€</b>	BMW 116i 2010 - 16.000 KM <b>22.100€</b>
IBERICAR CADI Sant Fruitós T. 938 761 011 www.motorcadi.bmw.es	

TRIUMPH BONNEVILLE T.100 2008 - 18.730 KM <b>6.690€</b>	PIAGGIO BEVERLY 500 2004 - 25.921KM <b>2.690€</b>
QUALITY BIKE Barcelona www.motoocasion.com	

**Donny's**  
**Automocions UUU**  
tu concessionario Ford en Barcelona

**Gran stock de  
vehiculo industrial  
especializado**



**km 0 con 5 años  
de garantia:**

- Ford Ka Trend + 1.2 68 cv  
Precio: 9.300 €
- Ford Focus 5p + 1.6 105 cv  
Precio: 15.400 €
- Nuevo C-max + 1.6 110 cv  
Precio: 19.900 €
- Ford Fiesta 140 cv  
Precio: 24.000 €

